



**Firma JARS jest dynamicznie rosnącym liderem na polskim rynku usług laboratoryjnych. W naszym kraju dysponujemy siecią 7 nowoczesnych laboratoriów, zarządzanych przez doświadczonych profesjonalistów.**

W związku z tym poszukujemy najlepszych **kandydatów na stanowisko:**

## **Specjalista ds. sprzedaży usług laboratoryjnych**

**Region: woj. dolnośląskie, lubuskie, wielkopolskie**

### **WYMAGANIA:**

- Wykształcenie wyższe kierunkowe – technologia żywności, bezpieczeństwo żywności, biotechnologia lub pokrewne
- Min. roczne doświadczenie na podobnym stanowisku i/lub w pracy w zakładzie produkcyjnym branży spożywczej w dziale kontroli jakości
- Znajomość aktów prawnych w zakresie żywności, pasz, opakowań
- Dobra organizacja pracy własnej, samodzielność i umiejętność zarządzania czasem
- Komunikatywność
- Zaangażowanie i odpowiedzialność
- Prawo jazdy kategorii B
- Dodatkowym atutem będzie znajomość technik sprzedaży oraz języka angielskiego

## DO OBOWIĄZKÓW ZATRUDNIONEJ OSOBY BĘDZIE NALEŻAŁO:

- Realizowanie założonych celów sprzedażowych
- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów
- Doradztwo specjalistyczne
- Utrzymywanie stałych kontaktów i budowanie pozytywnych relacji z Klientami firmy
- Poszukiwanie nowych możliwości rozwoju sprzedaży

## OFERUJEMY:

- Stabilne zatrudnienie w rosnącej dynamicznie firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Umowę o pracę na pełen etat
- Kompleksowy proces wdrożenia do organizacji.
- Profesjonalne szkolenia podnoszące poziom kwalifikacji zawodowych
- Pakiet niezbędnych narzędzi do pracy
- Pakiet benefitów (Multisport, Lux Med, ubezpieczenie grupowe)
- Przejrzyste ścieżki kariery
- Pracę w młodym dynamicznym zespole



**dołącz do nas**

Osoby zainteresowane współpracą prosimy o przesłanie aplikacji zawierającej CV wraz ze zdjęciem, listem motywacyjnym i zgodą na przetwarzanie danych osobowych na adres: [m.kirzynski@jars.pl](mailto:m.kirzynski@jars.pl)

W temacie maila prosimy podać stanowisko, którego aplikacja dotyczy.